

## Alessandro Commito

### SPECIALIZZAZIONI

Investimenti nell'innovazione e commercializzazione di nuove tecnologie. Individuazione di opportunità d'investimento nelle nuove tecnologie per stimolare la crescita e ottenere ritorno economico e finanziario. Creazione di nuove imprese, promozione di investimenti e crescita. Venture capital e gestione del portafoglio tecnologico. Direzione di grandi team interfunzionali e internazionali per promuovere la *business innovation* nelle industrie.

---

### ESPERIENZE PROFESSIONALI

2016-attuale HIT – Hub Innovazione Trentino  
Direttore

2010-2016 IMPERIAL INNOVATIONS  
Senior Technology Executive - Settore Industrie Automobilistiche, Aerospaziali, Petrolio e Gas, Energia, Chimiche, Minerarie e ICT.

Individuazione, tutela, valutazione, sviluppo e commercializzazione delle nuove tecnologie mediante concessione di licenze e creazione di nuove imprese, promozione di investimenti e crescita.

Creazione, negoziazione e direzione di programmi industriali in partnership con gli operatori del settore per sviluppare e implementare tecnologie innovative.

Progettazione, negoziazione e chiusura di accordi di licenza relativi a tecnologie innovative.

2011-2016 HEXXCELL Ltd  
Non-Executive Director

Hexxcell opera nel campo dell'alta tecnologia relativa alla trasmissione del calore per l'industria petrolifera e del gas. Ho dato consigli sulla crescita sostenibile della società e creato opportunità di crescita mediante lo sviluppo tecnologico e la commercializzazione con protagonisti del settore industriale.

2011-2014 IMPERIAL COLLEGE LONDON

Tutor del corso "Proprietà intellettuale e sua importanza per ricercatori, accademici e studenti di PhD e Master's".

2009-2010 SOUTHSIDE THERMAL SCIENCES (STS) Ltd  
Marketing Director

STS produce sensori di vario tipo per il *condition monitoring* in ambienti difficili come, ad esempio, all'interno dei motori e dei sistemi di produzione di energia.

2007-2008 FPT INDUSTRIAL

Assistant Diesel Engine-Platform Director / Engine Programme Manager

1999-2007 FIAT AVIO – AVIO

Business developer per clienti nel settore dei motori aeronautici – Engineering & Commercial Business Unit

1998-1999 VALEO

Project manager nel settore dei sistemi di condizionamento d'aria per automobili

1997-1998 FERRARI S.p.A.

Stage - A capo di un progetto di ricerca in collaborazione con il Politecnico di Torino

---

### TITOLI DI STUDIO

2008-2009 Imperial College Business School, London, UK  
MBA – con un focus su finanza e investimenti

Titolo della tesi: "Strategic Entrepreneurships for the formulation of a breakout strategy for achieving accelerated and sustainable business growth"

1992-1998 Politecnico di Torino, Italia

Laurea magistrale in Ingegneria Meccanica (corso standard di cinque anni)

Tesi sperimentale sviluppata presso Ferrari S.p.A

---

### ALTRE ATTIVITA'

- Ingegnere iscritto all'albo professionale italiano.
- Testimonial di Alumni PoliTo (Associazione degli Ex-Allievi del Politecnico di Torino).
- Alumnus (Ex-allievo) dell'Imperial College Business School London.
- Membro dell'Imperial College Business School Finance Network.

- Membro del Private Equity and Venture Capital Club durante l'MBA
- Invitato in qualità di oratore a presentare casi di successo nell'ambito della "breakout strategy" industriale al corso MBA all'Imperial College Business School London.
- Membro del gruppo di esperti invitato a parlare di commercializzazione, sfruttamento della proprietà intellettuale e del "proof of concept" nel settore energetico a Trieste NEXT.
- Invitato in qualità di oratore alla tavola rotonda sulla rilocalizzazione delle produzioni manifatturiere (Manufacturing Reshoring) all'Unione Industriale di Torino.
- Presentazione di casi di successo nell'ambito della commercializzazione delle nuove tecnologie e degli investimenti e della crescita delle start-up durante la visita di Confindustria all'Imperial College Business School.
- Interessi nell'ambito dell'innovazione sociale e dell'imprenditoria sociale.